



Postaw na rozwój!

Dziś biznes to handel. O jego wielkości decydują przedstawiciele handlowi, zaś o ich skuteczności indywidualne zdolności, wykształcenie oraz – co bardzo istotne - narzędzia, jakie daje im firma. Dobry przedstawiciel handlowy wyposażony w nowoczesne narzędzia jest lepszy, szybszy, bardziej rentowny. Inwestując w Hermes Mobil A200 inwestujesz w rozwój.

ZARZĄDZAJ INFORMACJĄ I CZASEM

Hermes Mobil A200 to nowoczesny system mobilny klasy SFA dla przedstawicieli handlowych na smartfony lub tablety z systemem Android. Pracując w terenie, przemieszczając się z miejsca na miejsce, przedstawiciel potrzebuje mieć wgląd w informacje o kontrahentach, w dokumenty oraz w bieżącą ofertę. Zamiast kolejnych notatników i opasłych segregatorów, których nie sposób aktualizować każdego dnia wystarczy mu smartfon z aplikacją.

Dodatkowo Hermes Mobil A200 oferuje rejestrację kolejnych kroków wizyty u klienta, tworzenie podsumowań i raportów, które przesyłane są bezpośrednio do centrali. Wszystko pod ręką – logicznie, klarownie, z ostatniej chwili.

BĄDŹ NIEZALEŻNY, PRACUJ OFFLINE

Korzystając z Hermes Mobil A200 przedstawiciel nie jest zależny od jakości połączenia internetowego. System umożliwia pracę offline – w takim wypadku dokumenty zapisywane są na urządzeniu, a wymiana danych z systemem centralnym następuje w momencie uzyskania połączenia.



Hermes Mobil A200 to:

USPRAWNIENIE PRACY HANDLOWCA

- dostęp do pełnej oferty towarowej, wraz ze zdjęciami oraz wszystkimi warunkami handlowymi ustawionymi w systemie ERP;
- dostęp do zawsze aktualnych danych, m.in. zadłużenie kontrahenta, stany magazynowe, cenniki klientów, rabaty systemowe;
- dostęp do pełnej historii sprzedaży kontrahenta (wolumen, ceny) i płatności;
- eliminacja pomyłek handlowców – automatyczna kontrola cen minimalnych, minimalnej marży, widełek rabatowych;
- szybkie i intuicyjne sposoby wyszukiwania po wszystkich polach, wyszukiwanie po kodzie kreskowym np. za pomocą kamery w smartfonie lub tablecie;
- szybka, łatwa obsługa klienta – graficzna identyfikacja cech towaru i kontrahenta (zadłużenie kontrahenta, nowości w ofercie, promocje, zdjęcia towarów i inne);
- przeprowadzenie transakcji sprzedaży typu preselling (przyjmowanie zamówień i ofert u klienta), szybka realizacja po stronie magazynu;
- przeprowadzenie transakcji typu vanselling (realizacja transakcji sprzedaży u klienta), wystawianie faktur, paragonów fiskalnych, dokumentów wydań zewnętrznych;
- drukowanie dokumentów na mobilnych drukarkach termicznych lub z podpisem klienta na drukarkach laserowych;
- wysyłanie plików PDF z wydrukami dokumentów;
- możliwość przyjmowania wpłat, system rozliczenia handlowca;
- integracja z Google Maps i wizualizacja trasy (możliwość optymalizacji tras na etapie planowania oraz możliwość późniejszej modyfikacji).

KONTROLA I ZARZĄDZANIE

- raporty z wizyt na podstawie przygotowanej ankiety lub zapis dowolny;
- integracja z modułem GPS w smartfonie/tablecie
- kontrola rzeczywistej lokalizacji i czasu pracy bez dodatkowych nakładów;
- analiza przebytej przez handlowca w danym dniu trasy – wizualizacja w Google Maps®;
- szczegółowa analiza wizyty – poszczególnych jej elementów;
- możliwość ustawienia uprawnień dostępu do danych dla poszczególnych handlowców (ceny, rabaty, promocje, widełki rabatowe).

MOBILNOŚĆ W INNYCH OBSZARACH

Hermes Mobil A200 łączy się poprzez system magazynowy Hermes z innymi programami z naszej oferty, wspierających wszystkie obszary funkcjonowania przedsiębiorstwa. W samym zakresie rozwiązań mobilnych są to:

- **Hermes SLM** – mobilny system logistyki magazynowej
- **Hermes Kurier K200** – mobilny system obsługi dostaw i wsparcia kierowców

Zapraszamy na stronę www.syriusz.eu i zachęcamy do pobrania wersji demonstracyjnej programu.

Syriusz Sp. z o.o. 35-111 Rzeszów, ul. Legionów 35
Tel.: 17 863 15 55, Faks: 17 850 72 58,
biuro@syriusz.eu www.syriusz.eu